



Besser. Weiter. Bilden.



Angebote der



DIE VERMITTLER

Bildungsakademie

2. HALBJAHR 2021



Neue Angebote der BVK-Bildungsakademie

2. Halbjahr 2021

Verkäuferische Qualitäten und fachliche Herausforderungen müssen zukünftig mehr denn je gemeistert werden. Nur gut aus- und weitergebildete Vermittler werden sich auch in einem stetig wandelnden Markt behaupten können. Bildung ist zu einem entscheidenden Wettbewerbsfaktor geworden.

Die Digitalisierung des Versicherungsvertriebs ist die zentrale Herausforderung für Vermittler in den kommenden Jahren. Versicherungsvermittler sollten die Chancen der Digitalisierung nutzen, um zukünftig in einer digitalisierten Versicherungswelt am Markt erfolgreich zu sein.

Durch die Corona-Krise werden neue Wege der Kommunikation gewählt. Kundenbindung, effizienter Vertrieb und Beratung werden zunehmend über Online-Tools gestaltet. Das Thema Nachhaltigkeit rückt in den Fokus.

Fachliche Themen und vertriebliche Themen bilden einen weiteren Schwerpunkt des Angebots.

Die Weiterbildung der Versicherungsvermittler wird insgesamt professionalisiert. Die freiwillige Initiative „gut beraten“ kann Sie dabei unterstützen, Ihre Weiterbildungsverpflichtung nach IDD zu erfüllen. Die Fach- und Beratungskompetenz wird gestärkt. „gut beraten“ ermöglicht die Dokumentation der Bildungsaktivitäten. Nachweise bei Erreichung der gesetzlichen Anforderungen von 15 Stunden Weiterbildung pro Kalenderjahr werden bescheinigt. Allen Vermittlern werden qualifizierende Fort- und Weiterbildungsangebote zur Verfügung gestellt, die an aktuellen Themen sowie berufsbezogenen Fragen und Problemen der Zukunft orientiert sind.

Wir freuen uns ganz besonders, Ihnen vor diesem Hintergrund jetzt ein neues Angebot vorstellen zu können, welches Sie optimal bei Ihren Weiterbildungsmaßnahmen unterstützen kann.

*BVK-Vizepräsident
Gerald Archangeli
Leiter
BVK-Bildungsakademie*



*stellv. BVK-Haupt-
geschäftsführer
RA Hubertus Münster
Geschäftsführer
BVK-Bildungsakademie*



» Online-Kurse

Die BVK-Bildungsakademie eröffnet mit „Online-Kursen“ den Teilnehmern neue und aktuelle Zugangsmöglichkeiten, ihr Wissen zu vertiefen.



© Maksim Kabrakou - 123RF

Online-Kurse sind:

Interaktiv

Teilnehmer und Dozenten können während des Online-Kurses miteinander kommunizieren

Live

festgelegte Start- und Endzeiten

Persönlich

die Dozenten sind live zu hören und beantworten Fragen

Von Ihrem Büro **leicht durchführbar**

Nutzen Sie die Chance, kompakt und flexibel Ihr Wissen zu vertiefen und neue Gesichtspunkte zu erkennen!

Die **Anmeldung** zu allen Online-Kursen erfolgt ausschließlich über die BVK-Homepage.
www.bvk.de/ueber-den-bvk/bildungsakademie

Online-Kurs 1

Verwendung von Kundendaten bei Vertragsende – Was ist zu beachten?

Bei Beendigung des Agenturvertrages stellt sich für Versicherungsvermittler regelmäßig die Frage, ob und inwieweit Kundendaten – ggf. auch in einem anderen Vertriebsweg – benutzt oder verwendet werden können. Zu unterscheiden ist dabei auch, ob die Nutzung von Kundendaten während des laufenden Agenturvertrages anderen Beurteilungskriterien unterliegt als die Nutzung von Kundendaten nach beendetem Agenturvertrag.

Relevant in der Praxis ist auch immer wieder die Frage, ob ein Vermittler am Ende des Agenturvertrages ein „Verabschiedungsschreiben“ an „seine“ Kunden senden kann. Diese und weitere Fragen werden im Webinar erläutert.

Im Einzelnen werden folgende Themenkreise angesprochen:

Inhalte

- › Was ist generell zu beachten?
- › Wem gehören die Kundendaten?
- › Was passiert mit den Daten nach Beendigung des Agenturvertrages?
- › Wettbewerbsverbot nach Vertragsende?
- › Praktische Hinweise

Referent: RA Hubertus Münster,
Geschäftsführer BVK-Bildungsakademie,
stellv. BVK-Hauptgeschäftsführer

Online-Termine:

16.8.2021 | 21.10.2021
20.9.2021 | 10.11.2021



Preis für Mitglieder: 20,- Euro
Preis für Nichtmitglieder: 40,- Euro
Beginn: 10.00 Uhr | Ende: 10.45 Uhr

Online-Kurs 2

Storno, Stornoreserve und Bestandsentzug – Grundlagen und Tipps für Versicherungsvermittler

Stornorückforderungen stellen ein immer wieder aktuelles Problem für Versicherungsvermittler dar. Insbesondere nach Beendigung der Zusammenarbeit kann dies zu hohen finanziellen Belastungen führen.

Bestandsabgabe, Bestandsentzug oder Maklereinbrüche werfen regelmäßig Fragestellungen zu rechtlichen Voraussetzungen, aber auch möglichen finanziellen Kompensationen auf.

Dieser Online-Kurs vermittelt Ihnen die rechtlichen Voraussetzungen zu den beiden Themenbereichen und gibt Ihnen Tipps im Umgang mit den Versicherungsunternehmen oder Wettbewerbern.

Inhalte

- › Stornoreserve
- › Stornorückforderungen
- › Voraussetzungen der ordnungsgemäßen Nachbearbeitung
- › Rechtliche Voraussetzungen des Bestandsentzugs
- › Folgen des Bestandsentzugs und Möglichkeiten für Vermittler

Referent: Stefan Schelcher, Syndikusrechtsanwalt BVK

Online-Termine:

24.8.2021 | 26.10.2021
16.9.2021 | 18.11.2021



Preis für Mitglieder: 20,- Euro
Preis für Nichtmitglieder: 40,- Euro
Beginn: 10.00 Uhr | Ende: 10.45 Uhr

Die **Anmeldung** zu allen Online-Kursen erfolgt ausschließlich über die BVK-Homepage.
www.bvk.de/ueber-den-bvk/bildungsakademie

Online-Kurs 3

EU-Transparenzverordnung (TVO) – Nachhaltigkeit für Versicherungsvermittler Tipps für Ihr Tagesgeschäft!

Die Verordnung über nachhaltigkeitsbezogene Offenlegungspflichten im Finanzdienstleistungssektor (Transparenzverordnung) Nr. 2019/2088 der Europäischen Union wurde am 9. Dezember 2019 im Amtsblatt der EU veröffentlicht und gilt ab dem 10.3.2021 auch für den deutschen Markt.

Hiervon betroffen sind sowohl Finanzmarktteilnehmer, z. B. Versicherungsunternehmen als auch Finanzberater, d.h. Versicherungsvermittler, die Versicherungsberatung für Versicherungsanlageprodukte erbringen. Ihnen werden zukünftig zahlreiche neue Transparenzvorschriften auferlegt, die ergänzend zu den bereits bestehenden Verpflichtungen zu erfüllen sind. Ausgenommen sind hiervon nur Vermittler, die weniger als 3 Personen beschäftigen.

Dieser Online-Kurs soll Ihnen dabei helfen, die neuen Verpflichtungen zu verstehen und in Ihrer alltäglichen Arbeit umzusetzen.

Inhalte

- › Transparenz bei den Strategien für den Umgang mit Nachhaltigkeitsrisiken
- › Was muss der Versicherungsvermittler auf seiner Internetseite veröffentlichen?
- › Transparenz der Vergütungspolitik in Zusammenhang mit der Berücksichtigung von Nachhaltigkeitsrisiken
- › Vorvertragliche Transparenz bei der Berücksichtigung von Nachhaltigkeitsrisiken
- › Wie sieht die laufende Überprüfung der Informationen aus?
- › Was sind Marketingmitteilungen in diesem Zusammenhang?

Referentin: RAin Anja C. Kahlscheuer, Geschäftsführerin BVK

Online-Termine:

12.8.2021 | 23.9.2021
2.9.2021 | 28.10.2021



Preis für Mitglieder: 20,- Euro
Preis für Nichtmitglieder: 40,- Euro
Beginn: 10.00 Uhr | Ende: 10.45 Uhr

Online-Kurs 4

Cyberversicherungen – Oder sind Sie etwa nicht digital? Finden Sie Ihren Einstieg ins Cyber-Thema

Digitalisierung ist mittlerweile nicht mehr nur ein Trend, sie verändert nachhaltig sämtliche Lebensbereiche. Das hat natürlich auch Einfluss auf die Risikolage und den Absicherungsbedarf. Hier bietet die Cyberversicherung den geeigneten Schutz, stellt aber auch neue Anforderungen an die Berater.

Das Webinar vermittelt notwendige Inhalte für Ihren Einstieg in die Cyber-Thematik. Lernen Sie Risiko- und Gefährdungssituationen, Schadensbeispiele, Beratungsansätze und grundsätzliche Leistungsinhalte von Cyberversicherungen kennen.

Inhalte

- › Risikobetrachtung
- › Risikoanalyse
- › Beratungsansätze
- › Schadensbeispiele
- › Markttrends, Gefährdungslagen

Referent: Lars Widany, Director Large Accounts
COGITANDA, Cyber Versicherungen

Online-Termine:

8.7.2021 | 7.10.2021
9.9.2021 | 12.11.2021

Preis für Mitglieder: 20,- Euro
Preis für Nichtmitglieder: 40,- Euro
Beginn: 10.00 Uhr | Ende: 10.45 Uhr

Die **Anmeldung** zu allen Online-Kursen erfolgt ausschließlich über die BVK-Homepage.
www.bvk.de/ueber-den-bvk/bildungsakademie

Online-Kurs 5

Nachhaltigkeit I Fakten, Grundlagen und Strategien für Vermittler

Ziel

Nachhaltigkeit ist weit mehr als eine vorübergehende Modeerscheinung. In dieser Veranstaltung werden die Quellen und die Anlässe dieses Gesamtkonzepts erläutert.

Die Teilnehmer/innen erkennen, dass sich das Streben nach nachhaltigem Verhalten über globale, supranationale und nationale Politiken noch stärker und direkt auf den Vermittlerbetrieb auswirken wird. Sie erkennen, warum Beratungskompetenzen in Nachhaltigkeits-Aspekten sowohl auf der Kunden- als auch auf der Anbieterseite zu einem selbstverständlichen Erfolgsfaktor werden. Sie erkennen zudem, welche Wettbewerbsvorteile aus einer entsprechenden strategischen Marktposition heraus generiert werden können.

Inhalte

- › Historische und wissenschaftliche Quellen der Nachhaltigkeit
- › Modelle des Ausgleichs von Ökonomie, Ökologie und sozialer Belange
- › Globale, internationale und nationale Politiken und Nachhaltigkeits-Strategien
- › Nachhaltige Finanzwirtschaft („Sustainable Finance“) aus dem „European Green Deal“
- › Politische, regulatorische, rechtliche und gesellschaftliche Auswirkungen auf Vermittlerbetriebe
- › Ein „Nachhaltigkeits-Mindset“ als Basis für eine strategische Positionierung des Vermittlerbetriebes
- › Grundzüge eines Leitbildes des „nachhaltigen Vermittlerbetriebs“

Referent: Stefan Frigger, Geschäftsführer
BVK-Dienstleistungsgesellschaft mbH

Online-Termine:

15.7.2021 | 5.8.2021 | 30.9.2021

Preis für Mitglieder: 20,- Euro
Preis für Nichtmitglieder: 40,- Euro
Beginn: 10.00 Uhr | Ende: 10.45 Uhr

Online-Kurs 6

Nachhaltigkeit II

Der nachhaltige Vermittlerbetrieb (setzt die Kenntnisse des Online-Kurses Nachhaltigkeit I voraus)

Ziel

Vermittlern, die sich bereits dafür entschieden haben, Nachhaltigkeits-Aspekte für ihre strategische Positionierung zu nutzen, bietet diese Veranstaltung einen Leitfaden für die Umsetzung.

Ziel ist die Entsprechung einer systematischen und professionellen Erarbeitung und Implementierung der individuellen Nachhaltigkeitsstrategie und Nachhaltigkeits-Berichterstattung. Dabei werden die mittlerweile global etablierten Standards auf ihre Anwendbarkeit überprüft und für den typischen Vermittlerbetrieb angewendet.

Inhalte

- › Relevanz und Einbettung der Nachhaltigkeit im Vermittlerbetrieb
- › Übersicht über Nachhaltigkeitsstrategie und Nachhaltigkeits-Berichterstattung
- › Anwendbarkeit der Grundstruktur etablierter Standards
- › Spezifika des Vermittlerbetriebs
- › Der Blick auf die Stakeholder: Wesentlichkeitsmatrix
- › Nachhaltigkeitskategorien Umwelt, Soziales und gute Führung
- › Ziele und Indikatoren der Strategie, der Prozesse und der Beteiligten
- › Transparentes Reporting als Vermeidung von „Greenwashing“-Vorwürfen
- › Ablaufplan für Strategieentwicklung und Implementierung

**Referent: Stefan Frigger, Geschäftsführer
 BVK-Dienstleistungsgesellschaft mbH**

Online-Termine:

1.9.2021 | 14.10.2021 | 4.11.2021

Preis für Mitglieder: 20,- Euro
 Preis für Nichtmitglieder: 40,- Euro
 Beginn: 10.00 Uhr | Ende: 10.45 Uhr



Erben und Vererben

In diesem WBT erhalten Sie einen weitreichenden Einblick in die Grundlagen des Erbens und Vererbens. Als Berater haben Sie ständig mit Gesetzen, Rechtsverordnungen oder Ausführungsbestimmungen zu tun, vor allem aber mit deren Auswirkungen!

Wenn Sie das WBT durchgearbeitet haben, kennen Sie die gesetzliche Erbfolge, die Gestaltungsmöglichkeiten eines Testaments sowie alles Wichtige zu den Themen Erbvertrag, Vollmachten und Verfügungen.

Inhalte

- › Erben und Vererben
- › Gesetzliche Erbfolge
- › Testament, Erbvertrag und Vollmachten
- › Erbschafts- und Schenkungssteuer

Preis: 58,31 Euro

Ansprechpartner für organisatorische Fragen:

DMA: Tanja Terock, Tel.: 0921/75758-666

E-Mail: terock@deutsche-makler-akademie.de

www.bvk.de | www.deutsche-makler-akademie.de

Grundlagen Steuern für Versicherungsvermittler

In diesem WBT erhalten Sie einen Einblick in die allgemeinen Grundlagen und die wichtigsten Steuern. In zunehmendem Maße greift der Staat durch die Besteuerung nicht nur in private, sondern auch in unternehmerische Prozesse und Strukturen ein. Auf allen Ebenen sind daher steuerliche Kenntnisse als Grundlage von privaten und unternehmerischen Entscheidungen unerlässlich.

Wenn Sie das WBT durchgearbeitet haben, verfügen Sie über einen Überblick der steuerlichen Bereiche, die Ihnen als verantwortungsvoller Berater bei Ihren Beratungsaktivitäten begegnen werden. Sie erhalten einen Einblick in das deutsche Steuerrecht und kennen die Steuersubjekte und Steuergegenstände bei den einzelnen Steuerarten.

Inhalte

- › Allgemeines Steuerrecht
- › Einkommensteuer
- › Körperschaftsteuer
- › Gewerbesteuer
- › Grundsteuer und Grunderwerbsteuer
- › Erbschafts- und Schenkungssteuer
- › Umsatzsteuer
- › Staatliche Förderungen

Preis: 129,71 Euro

Ansprechpartner für organisatorische Fragen:

DMA: Michael Lippmann, Tel.: 0921/75758-664

E-Mail: lippmann@deutsche-makler-akademie.de

www.bvk.de | www.deutsche-makler-akademie.de

Für alle Seminare in Kooperation mit Deutsche Makler Akademie (DMA) gelten die Bedingungen und Preise der DMA. Die AGB der DMA sind abrufbar unter www.deutsche-makler-akademie.de/agb

Nachhaltige Kapitalanlagen in der Vorsorge-/Investmentberatung

*Online-Weiterbildung für die Beratung nachhaltiger
Vorsorge und Kapitalanlagen*

Das Thema Nachhaltigkeit ist auch bei Kapitalanlagen in aller Munde und es gibt eine wachsende Zielgruppe, die ihr Geld nachhaltig orientiert anlegen möchte. Bekommen auch Sie bereits vermehrt Anfragen Ihrer Kunden zur nachhaltigen Geldanlage? In diesen vier Online-Seminaren bekommen Sie zum Paket-Preis das Rüstzeug, diese attraktive Zielgruppe zu erschließen und kompetent beraten zu können.

Die Teilnehmer

- › erfahren, wie sie sich in der wachsenden Zielgruppe nachhaltig orientierter Anleger gekonnt positionieren
- › lernen, Cross-Selling-Ansätze zu nutzen
- › erlangen umfassendes Wissen zum Thema nachhaltige Kapitalanlagen und lernen, auch auf kritische Fragen ihrer Kunden kompetent einzugehen

Die Seminarreihe beinhaltet die folgenden auch einzeln buchbaren Online-Seminare

- › Begriffe und Ausgestaltung nachhaltiger Investments und Fondspolizen
- › Anlagestrategien nachhaltiger Investments und Fondspolizen
- › Bewertung nachhaltiger Investments und Fondspolizen
- › Rendite bei nachhaltigen Investments und Fondspolizen

Referent: DMA

Termine:

12.11.2021–3.12.2021 online
9.30 – 11.00 Uhr



Preis: 249,- Euro

Preis: 224,10 Euro

gefördert durch den Förderverein 10 % Nachlass

www.deutsche-makler-akademie.de/wer-wir-sind/unsere-foerderer

Ansprechpartner für organisatorische Fragen:

DMA: Sandra Hirschmann, Tel.: 0921/75758-663

E-Mail: hirschmann@deutsche-makler-akademie.de

www.bvk.de | www.deutsche-makler-akademie.de



© Bojan Milinkov/Shutterstock.com

Onlineberatung – Erfolgsfaktoren für das digitale Kundengespräch

Kundenberatung und -betreuung in der digitalen Welt

Die Onlineberatung als optimale Kombination aus persönlicher Beratung und digitalem Zugang – unabhängig von Ort und Zeit. Es werden Hilfestellungen für die Auswahl der richtigen technischen Lösungen und digitalen Kanäle sowie deren professionellen Einsatz gegeben als auch rechtliche Rahmenbedingungen erläutert.

Die Teilnehmer

- › erkennen und bewerten die Chancen der Onlineberatung
- › erhalten einen Überblick über technische Lösungen und deren Anbieter
- › lernen alles über den professionellen Einsatz der Onlineberatung und eine effiziente digitale Kundenbetreuung

Inhalte

- › Professionell digital beraten: Erfolgsfaktoren und Features guter Onlineberatung
- › Onlineberatung live: Gemeinsames Verkaufen, inkl. Tarifierung & digitaler Signatur
- › Tools und Anbieter
- › Do's und Don'ts
- › Rechtliche Rahmenbedingungen
- › Online-Medien für die Kundenbetreuung

Referent: DMA

Termine:

20.7.2021–22.7.2021 in Berlin
9.30 – 17.30 Uhr
7.12.2021–9.12.2021 in Frankfurt
9.30 – 17.30 Uhr

Gut beraten
5,25
Stunden

Preis: 635,- Euro

Preis: 571,50 Euro

gefördert durch den Förderverein 10 % Nachlass

www.deutsche-makler-akademie.de/wer-wir-sind/unsere-foerderer

Ansprechpartner für organisatorische Fragen:

DMA: Michael Lippmann, Tel.: 0921/75758-664

E-Mail: lippmann@deutsche-makler-akademie.de

www.bvk.de | www.deutsche-makler-akademie.de

Für alle Seminare in Kooperation mit Deutsche Makler Akademie (DMA) gelten die Bedingungen und Preise der DMA. Die AGB der DMA sind abrufbar unter www.deutsche-makler-akademie.de/agb



Online-Lernplattform der



Bausteine für Ihre persönliche Weiterbildung >>

Wir stellen Ihnen eine moderne und leistungsfähige Lernplattform für den unternehmensweiten Einsatz zur Verfügung. Damit geben wir Ihnen die Möglichkeit zur einfachen Verwaltung und Nutzung von Lerninhalten, die Sie selbst bestimmen können. Die Lernplattform ist flexibel an Ihre individuellen Bedürfnisse anpassbar. Die Inhalte können Sie selbst auswählen und zusammenstellen.

Die BVK-Bildungsakademie bietet als Service für Sie zahlreiche Lerninhalte an, die sowohl inhaltlich als auch didaktisch den Voraussetzungen der Initiative **gut beraten** entsprechen und bei erfolgreicher Bearbeitung wertvolle Bildungszeit bringen.

Nachfolgend haben wir beispielhaft Inhalte für Sie aufgeführt, aus denen Sie Ihr individuelles Lernprogramm zusammenstellen können.



Den Zugang zur Lernplattform sowie nähere Informationen und Inhalte finden Sie unter

www.bvk.de

> Über den BVK > Bildungsakademie > E-Learning

Beispielhafte Darstellung

Aktuelle Inhalte finden Sie auf der Lernplattform

Spezielle Ausschnitte aus den vorher genannten Gesamthemen		
Titel	Weiterbildungszeit	Preis
Verbraucherschutz	1 Std.	9,40 €
Wettbewerbsrecht	1 Std. + 40 Min.	9,40 €
Vermittlerrecht	2 Std. + 20 Min.	9,40 €
Vertragsrecht	3 Std. + 35 Min.	9,40 €
Gesetzliche Unfallversicherung	1 Std. + 20 Min.	9,40 €
Gesetzliche Krankenversicherung	5 Std. + 30 Min.	9,40 €
Private Krankenversicherung	55 Min.	25,00 €
Gesetzliche Pflegeversicherung	45 Min.	9,40 €
bAV: Direktversicherung	1 Std. + 45 Min.	9,40 €
bAV: Pensionskasse	50 Min.	9,40 €

Titel	Weiterbildungszeit	Preis
Versicherungsfachthemen gesamt	78 Std.	359,00 €
Rechtsgrundlagen	15 Std. + 20 Min.	49,00 €
Lebensversicherung	7 Std. + 05 Min.	49,00 €
Ges. Rentenversicherung m. AVmG	7 Std. + 50 Min.	25,00 €
Unfallversicherung	5 Std. + 25 Min.	19,00 €
Kranken-/Pflegeversicherung	9 Std. + 30 Min.	49,00 €
Haftpflichtversicherung	5 Std. + 35 Min.	19,00 €
Kraftfahrtversicherung	5 Std. + 10 Min.	19,00 €
Hausratversicherung	6 Std. + 10 Min.	25,00 €
Wohngebäudeversicherung	5 Std. + 45 Min.	19,00 €
Rechtsschutzversicherung	3 Std. + 25 Min.	9,40 €
Betriebliche Altersversorgung	5 Std. + 35 Min.	25,00 €
Versicherungsrechnen	45 Min.	9,40 €
Geldwäsche	45 Min.	9,40 €

Weitere Finanzdienstleistungsthemen finden Sie auf unserer Bestellseite.



© Pressmaster/shutterstock.com

Für die Seminare in Kooperation mit Deutsche Makler Akademie (DMA) gelten die Bedingungen und Preise der DMA. Die AGB der DMA sind abrufbar unter www.deutsche-makler-akademie.de/agb

BVK-Online-Kurse: Eine Anmeldung zu den Online-Kursen erfolgt ausschließlich über die BVK-Homepage.

www.bvk.de/ueber-den-bvk/bildungsakademie



Schriftliche oder telefonische Vorab-Anmeldungen bei der Bildungsakademie sind nicht möglich und können deshalb auch nicht berücksichtigt werden. Die Teilnehmeranzahl ist auf 100 Teilnehmer begrenzt!

Wir behalten uns vor, bei nicht ausreichender Teilnehmerzahl Online-Kurse abzusagen.

Für Fragen und Anregungen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.



Besser, Weiter, Bilden.



Bildungsakademie

DIE VERMITTLER



KONTAKT

Für Fragen und Anregungen
stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

RA Hubertus Münster
Geschäftsführer
BVK-Bildungsakademie,
stellv. BVK-Haupt-
geschäftsführer

Tel.: 0228/22805-0

Brigitte Lähn

Tel.: 0228/22805-11
b.laehn@bvk.de
Fax: 0228/22805-50
BVK, Kekuléstr. 12, 53115 Bonn



**gut
beraten**

Besser, Weiter, Bilden.