

Programm

KI im Versicherungsvertrieb: Orientierung gewinnen, Chancen erkennen, Risiken beherrschbar machen

10:00 Uhr

Begrüßung und verbandspolitische Einordnung
Stefan Frigger, BVK Dienstleistungsgesellschaft mbH

10:05 Uhr

KI im Versicherungsvertrieb: Aktuelle Entwicklungen, Chancen und Zukunftsperspektiven
René Jansen, INSURACON GmbH

10:30 Uhr

KI Readiness Check: Standortbestimmung für den eigenen Vermittlerbetrieb
René Jansen und Nils Jordt, Jordt IT GmbH

10:50 Uhr

Prozesse und Struktur als Grundlage für wirksame KI-Nutzung
Stefan Frigger, BVK Dienstleistungsgesellschaft mbH

11:05 Uhr

Pause und Austausch

11:25 Uhr

KI bei Versicherungsunternehmen: Entwicklungen, Einsatzfelder und Auswirkungen auf den Vertrieb
Dr. Thorsten Voith von Voithenberg, Sopra Steria

11:50 Uhr

KI in der Praxis: Kommunikation, Leads, Telefonie und digitale Kanäle
Nils Jordt, Jordt IT GmbH

12:35 Uhr

Einordnung, Verantwortung und nächste Schritte
René Jansen, INSURACON GmbH

13:00 Uhr

Ausklang und persönlicher Austausch